

Négociateur Technico – Commercial Formation à distance en alternance

Evaluation :

L'obtention de la certification

La certification est constituée de la validation des 2 blocs de compétences faisant chacun l'objet d'une certification partielle.

L'obtention du [titre professionnel RNCP 39063](#) nécessite la validation de tous les blocs de compétences.

Les compétences des candidats sont évaluées par un jury de professionnels du secteur d'activité concerné à l'issue d'une session d'examen d'une durée totale de 8h30.

Les modalités d'évaluation :

1. La mise en situation professionnelle comporte une partie écrite et une partie orale (6h30) :
 1. **Partie 1 : mise en situation écrite (durée : 4 h)** : La mise en situation professionnelle se présente sous forme d'étude de cas, située dans le contexte d'une entreprise fictive
 2. **Partie 2 : mise en situation orale (durée : 2 h 30 min)** :
 3. Préparation à la mise en situation orale (30 mn)
 4. Présentation du compte rendu de l'analyse du tableau de bord. En s'appuyant sur le diaporama, présentation des actions à mener (15 mn)
 5. Échange avec le jury (15 mn)
 6. Prospection téléphonique (15 mn)
 7. Présentation commerciale lors d'un entretien en face à face ; négociation pour amener le prospect à signer le bon de commande ou a minima à fixer un rendez-vous de conclusion (0h60)
2. Entretien technique (0h50) : Analyse d'une SWOT, présentation et échange avec le jury
3. Questionnement à partir de production(s) (1h00) : en amont préparation d'un diaporama, présentation au jury (30 mn) et échange avec le jury (30 mn)
4. Entretien final (0h10 mn)

Lieu d'examen :

L'examen se déroule en présentiel en Ile de France à Poissy (78).

Possibilité de passer l'examen à La Roche-sur-Yon (frais d'inscription à prévoir ; nous contacter).

Dans le cadre de la préparation aux examens, vous trouverez sur la plateforme des sujets d'entraînement ainsi qu'un accompagnement du e-tuteur.